

При поддержке государства

Директор по маркетингу ООО «НТЦ ПРОТЕЙ» Владимир ФРЕЙНКМАН поделился взглядом на то, каким образом государственные инициативы повлияли на развитие отрасли связи в 2014 году и как это сказалось на игроках российского ИТ-рынка.



Фото: СТАНДАРТ

– Какие самые значимые итоги уходящего года вы хотели бы отметить?

– На традиционном для нас рынке решений для операторов связи мы продолжали наращивать продуктовую линейку. В начале года запущены в эксплуатацию системы DPI и PCRF в сети киргизского оператора «МегаКом», что явилось важной вехой для нас, ведь DPI – технологически сложный, прорывной продукт. На сети крупного российского оператора мы сейчас участвуем в крайне интересном проекте, направленном на сбор и систематизацию big data с использованием наших платформ DPI.

Также мы вывели на рынок два продукта для инфраструктуры операторов связи, традиционно присутствующих «большим вендорам»: HLR/HSS и GMSC. Они сразу оказались востребованы MVNO-операторами, создание которых активно ведется в России. Одновременно мы начали первый зарубежный проект внедрения HLR/HSS. Новые системы в сочетании с другими продуктами «НТЦ ПРОТЕЙ» позволяют полностью построить ядро сети оператора или виртуального оператора GSM/UMTS/LTE на российских решениях.

Вступление в силу закона №44-ФЗ о закупках госорганов, декларирующего переориентацию на отечественных поставщиков, а также движение в сторону импортозамещения, вселяет надежду, что это наконец произойдет. Более того, мы надеемся, что не только

госструктуры будут следовать этой линии, но и российские операторы связи.

– Можете ли вы привести конкретные данные по возможностям отечественных производителей в деле импортозамещения?

– Да, эти цифры я называл на общероссийской конференции «Взгляд в электронное будущее». Мы четко обозначили те области, в которых отечественные разработки вполне эффективны и конкурентоспособны по цене и функциональности. Например, «НТЦ ПРОТЕЙ» имеет решения, которые могут более чем на 50% покрыть инфраструктурные требования мобильных операторов (с точки зрения номенклатуры сетевых элементов, по объему оборудования это меньше, к сожалению), а в области роуминговых систем и IN-сервисов и VAS наше оборудование на 100% может заменить импортные аналоги. Для операторов фиксированной связи «НТЦ ПРОТЕЙ» и ряд других вендоров имеют в активе полноценную линейку продуктов для создания новых NGN/IMS-сетей, а также для модернизации имеющихся и жестко конкурируют между собой на российском рынке.

Также есть конкуренция в области создания информационных систем и сетей связи специального назначения. Это решения для автоматизации обработки обращений граждан к экстренным службам, для развития системы-112 и ее эволюции до уровня систем

«Безопасный город» и «Безопасный регион». В этой области мы тоже проводим работу: расширяем функциональность систем, увеличиваем возможности их интеграции с источниками данных, обеспечиваем адаптацию к особенностям каждого региона.

Весь 2014 год активно идет работа по проектированию системы-112. В этом году мы успешно сдали более 20 проектов для различных субъектов РФ, что позволяет делать прогнозы относительно дальнейшего развития комплексных систем безопасности. Ведется строительство системы-112 в нескольких регионах. Продолжается разработка и поставка систем связи для специальных потребителей.

В марте 2014 года завершена разработка системы экстренного оповещения населения (КСЭОН) на основе КТСО «МУССОН». Эта система делалась в соответствии с указом президента РФ №1522 о создании КСЭОН и рекомендована МЧС России к внедрению.

– Как вы оцениваете усиление в 2014 году влияния государства на отечественную отрасль вещания, связи и ИТ?

– Теоретически обсуждаемая активность государства должна идти во благо отечественным разработчикам. Дело в том, что пока «при прочих равных», а зачастую и при более привлекательных условиях и абсолютно сравнимых технических характеристиках российские решения проигрывают более

«громкому» бренду. Но если у частных компаний существует возможность выбора страны происхождения оборудования, то для госструктур закупка отечественных решений всегда, когда таковые имеются, выглядит обязательной.

– Реализовали ли специалисты «НТЦ ПРОТЕЙ» какие-нибудь международные проекты в 2014 году?

– Да, мы стараемся осваивать новые рынки и страны. В прошедшем году мы смогли установить сотрудничество с коллегами в Республике Куба, в частности поставили в тестовую эксплуатацию нашу DPI-платформу. Готовимся к организации опытной зоны комплексной системы безопасности «ПРОТЕЙ» в Гаване и участвуем в тендерах на поставку роуминговых платформ на Кубе. Также мы расширяем деятельность на традиционном для нас рынке стран Ближнего Востока.

– Каковы ваши прогнозы по развитию российской ИКТ-отрасли?

– Несмотря на общий неблагоприятный прогноз для российской экономики на 2015 год, мне кажется, что развитие ИКТ-отрасли будет продолжаться, хотя и медленнее, чем хотелось бы. При грамотной поддержке государства есть все шансы, что спрос на отечественное оборудование и технологии будет только расти, причем как на внутреннем, так и на внешнем рынке. Нам есть что предложить.